

PLANIFICACION DE ASIGNATURA**AÑO ACADÉMICO: 2014****Asignatura:** Seguros Agropecuarios – Aprobada por Resol. C.D.**Nº 210/11****Carga Horaria Total: 50 hs.****a) Objetivos del aprendizaje**

Lograr que el alumno sea capaz de:

- Utilizar los conceptos y terminología propios de la asignatura.
- Ofrecer servicios profesionales, tanto públicos como privados, con un fuerte sustento metodológico en el campo de los seguros agropecuarios.
- Evaluar riesgos; desarrollar coberturas; evaluar daños; y asesorar técnica y comercialmente en materia de seguros agropecuarios.
- Valorar la importancia del Seguro Agropecuario como elemento de estabilización económico- financiera de la empresa agropecuaria.

b) Contenidos:*b.1. Programa analítico***Módulo Uno: SEGUROS**

- 1.1. Seguro: Definición y Concepto. Reaseguro: Definición y Concepto. Orígenes. Evolución. Situación actual a nivel mundial, a nivel nacional. Legislación: Ley Nacional del Seguro: cargas y obligaciones de asegurado y aseguradora. Plazos.
- 1.2. Tipos de Seguros: Seguros Patrimoniales, Seguros de Personas, Seguros Agropecuarios.
- 1.3. Seguros Agropecuarios: Orígenes. Evolución. Situación actual a nivel mundial, a nivel nacional. Legislación.

Módulo Dos: SEGUROS AGROPECUARIOS

- 2.1. Seguro de Granizo y adicionales. Tipo de cobertura y Condiciones técnicas.
 - 2.1.1. Cultivos Extensivos.
 - 2.1.2. Cultivos Intensivos.
- 2.2. Seguro Multirriesgo. Tipo de cobertura y Condiciones técnicas

- 2.3. Seguro Ganadero. Tipo de cobertura y Condiciones técnicas
- 2.4. Seguros Forestales. Tipo de cobertura y Condiciones técnicas
- 2.5. Coberturas especiales o no tradicionales. Tipo de cobertura y Condiciones técnicas.
- 2.6. Análisis de Cotizaciones.

Módulo Tres: EVALUACION DE DAÑOS

- 3.1. Evaluación de Daños: Aspectos técnicos. Tabla de daños. Procedimientos. Aspectos Legales.
- 3.2. Rol y Perfil del Tasador.

Módulo Cuatro: ROL del INGENIERO AGRÓNOMO EN EL AREA DE SEGUROS

2. 4. Campo Laboral y Rol del Ingeniero Agrónomo en el Área de Seguros.
 - 4.1 Rol como Asesor Técnico – Comercial de una Compañía Aseguradora. Desarrollo de Coberturas: Definición de las condiciones técnicas de las mismas con relación a riesgos específicos.
 - 4.2 Rol como Tasador de daños.
 - 4.3 Rol como Asesor Comercial. Comercialización de Seguros Agropecuarios. Estrategias y Canales de Comercialización.
 - 4.4 Rol como Asesor Técnico – Comercial a empresas o productores agropecuarios. El Seguro Agropecuario como "Insumo".

Módulo Cinco.

Presentación oral y escrita de trabajos.

B.2. Programa de trabajos prácticos y Seminarios

Módulo Uno: SEGUROS

1. PRACTICO UNO: Teórico – Práctico. Investigación de la situación actual del mercado de Seguros Agropecuarios en la Argentina.

Módulo Dos: SEGUROS AGROPECUARIOS

2. PRACTICO DOS: Teórico – Práctico. Análisis de casos: considerar las coberturas que corresponderían a diferentes riesgos.
3. PRACTICO TRES: Análisis de Cotizaciones.

Módulo Tres: EVALUACIÓN DE DAÑOS

4. PRACTICO CUATRO: Teórico – práctico. Evaluación de daños causados por granizo (visita a campo considerando factibilidad de la misma). Determinación de variables a considerar para la Tasación.
5. PRACTICO CINCO: Teórico – práctico. Diferenciación de causales de daños; por ejemplo: daños climáticos y daños biológicos.

Módulo Cuatro: ROL del INGENIERO AGRÓNOMO

6. PRACTICO SEIS: Teórico – práctico: Panel / Taller de discusión con Profesionales en Actividad en el rubro de Seguros Agropecuarios. Ping- pong de preguntas y respuestas.
7. PRACTICO SIETE: Negociación. Casos. Juego de Roles.
8. PRACTICO OCHO: Teórico - Práctico. Trabajo grupal (3/4 alumnos). Desarrollo de una Cobertura para un cultivo especial de la zona de influencia. (Este trabajo será considerado como Trabajo de Presentación Final necesario para la aprobación de la materia, ya que se lo incluye como herramienta de Evaluación.)

c) Bibliografía básica y complementaria recomendada.

Fichas de cátedra en elaboración sobre los distintos temas y sobre la base de la bibliografía propuesta.

Consulta dirigida en la Web.

Bibliografía específica

Fernández Dirube, A. 1993. Manual de Reaseguros. Buenos Aires, Gral Re. 256 p.

Manuel de uso de los seguros. Guía Práctica para Hacer las Operaciones de Seguros. 1991. Madrid, Veritas.

Pecar, M., D. Miguez. s.f. Herramientas para la gestión eficiente del riesgo agrícola. ORA. SAGPYA. 27 p.

Pieron, G. A. s.f. Analisis de riesgo y seguro agropecuario para la actividad ganadera de la region pampeana. 62 p.

ORA- SAGPYA. 2007. Riesgo y Seguros en el Sector Forestal. Serie de Estudios "Riesgo y Seguro Agropecuario". 110 p.

Segura, B., M.D. de Miguel, M. Martín, J.M.Sales, M. Brugarolas, L. Martínez Carrasco, F. Vidal, M.D. Melián. 1998. Valoración de Cosechas y Daños Agrícolas. Colección de Papeles de Tasación y Valoración. Valencia, UPV INECO. 193.pp.

Stratta, J.E. s.f. Administración del riesgo: seguros para el sector agrícola en la Argentina.

http://www.agrobit.com.ar/Documentos/K_Seguros/K_824_administraci%C3%B3n%20del%20r.pdf

d) Recursos humanos y materiales existentes.

Bajo la responsabilidad y coordinación de los docentes de Administración de Organizaciones, colaboran dictando la asignatura los pasantes graduados:

Carlos Hoffmann,
Daniel Dechiara,
Sergio Montini,
Gustavo Mina,
Sebastián Trossero
Andrés Martino.

e) Cronograma por semana y responsable de cada actividad. (agregue cuantas filas necesite)

Las actividades de la asignatura se distribuyen según el siguiente esquema:

Clases Presenciales (Teóricos y Prácticos):	24 horas
Evaluación:	6 horas
Trabajo Práctico final:	20 horas
Total:	50 horas

Horarios: Lunes: de 8:30 a 12:30 hs.

f) Estrategias de enseñanza-aprendizaje a emplear.

Exposición: se aplica para conducir el proceso de teorización acerca de los temas medulares de la asignatura. Contribuyen a la internalización de estructuras conceptuales complejas facilitan el abordaje de la aplicación de contenidos a problemas del mundo real. A través de un espacio de interacción se conforman los mapas conceptuales de los principales temas de la asignatura.

Salidas a campo y trabajos prácticos : como actividades prácticas que tienden a facilitar la aplicación de los procedimientos específicos a situaciones concretas.

Las clases de consulta tienen por finalidad asistir al alumno en una secuencia lógica de internalización y elaboración de los contenidos de la asignatura, y en las diversas etapas previstas en la ejecución del proyecto de inversión propuesto. Son opcionales.

g) Tipo y número de evaluaciones parciales exigidas durante el cursado.

La misma será procesual, continua. Se seguirá el aprendizaje de los alumnos a través de los trabajos prácticos requeridos; y se decidirá la aprobación con una defensa oral del Trabajo Práctico Final. Los participantes del curso deberán realizar dicho trabajo (por el que se asigna el equivalente a 20 hs de clase) que se presentará en forma escrita y oral. Según la magnitud de la propuesta, se dará opción a conformar pequeños grupos o trabajar individualmente. La escala de calificaciones es la vigente en la institución.

h) Exigencias para obtener la regularidad o promoción parcial o total, incluyendo criterios de calificación.

Régimen de Promoción.

Para promocionar la asignatura se requiere contar con un 75 % de asistencia y el Trabajo Práctico Final aprobado. Los alumnos que hayan cumplimentado las exigencias de esta Materia podrán acceder a prácticas de aprendizaje y laborales (pasantías) por un período de tres meses en la Compañía Sancor Cooperativa de Seguros Ltda.; previo proceso de selección.

i) Modalidad de los exámenes finales para alumnos regulares, libres y oyentes, incluyendo programa de examen si correspondiera.